

Vacature Sales & Account Manager Het Sieraad



Het Sieraad is een groots en bruisend rijksmonument in het mooie stadsdeel de Baarsjes. In Het Sieraad zijn verschillende ruimtes te huur met als middelpunt van het pand het spectaculaire atrium met de spraakmakende glazen overkapping. Dit rijksmonument, in de stijl van De Amsterdamse School, heeft een bijzondere historie en werd gebouwd als 'De 4e Ambachtsschool'. **In het Sieraad zijn de afgelopen jaren talloze kleine - en grootschalige nationale en internationale evenementen georganiseerd. Deze bijzondere Amsterdamse locatie is lid van de 25 Unique Venues off Amsterdam.**

Voor deze unieke locatie zijn wij op zoek naar een energieke en ervaren Sales & Accountmanager, die het bestaande netwerk onderhoudt en uit bouwt maar ook op zoek gaat naar nieuwe netwerken en klanten.

Wat verwachten wij van jou

We zoeken een ervaren Sales & Account Manager met ervaring in de evenementen/catering branche. Omdat onze passie ligt bij het organiseren van diners, events, feesten en lezingen, zoeken wij een persoon die ons aanvult en vanuit visie en passie, met de klant kan meedenken. Als visitekaartje van het Sieraad, zoek je altijd naar event oplossing van A tot Z en breng je voorstellen op maat uit waar klanten echt enthousiast van worden. Je kunt de klanten adviseren vanuit ons brede product aanbod en diverse locaties.

De Sales Manager van Het Sieraad is niet alleen eindverantwoordelijk voor het acquisitietraject alsmede het accountmanagement, maar ook voor het maken en realiseren van de begroting. Je bent, waar nodig, de schakel tussen de klant en de afdeling Edel Events en EdelSpijs, ons catering bedrijf. Bij succesvolle groei en behalen van de doelstellingen denk je mee in het uitbouwen van je eigen sales team.

Eisen:

- Minimaal 3 jaar sales ervaring
- Ervaring in de Banqueting, Catering en of Evenementenbranche
- Minimaal HBO denk- en werk niveau.
- Realiseren van een optimale bezetting van alle beschikbare zalen
- Relevant netwerk binnen de evenementenbranche en of de maatschappelijke markt
- Sterke commerciële denker die zelfstandig, planmatig en administratief te werk gaat
- Gewend te werken met targets en begrotingen
- Beschikbaar voor minimaal 38 uur per week
- Goed in woord & geschrift NL & ENG

Wij bieden:

Een dynamische werkomgeving in een creatief en bruisend team, waarbij veel ruimte wordt geboden voor assertiviteit, groei en ondernemerschap. Het salaris valt in schaal 10 en is afhankelijk van opleiding en ervaring. Wij staan open voor een creatieve ludieke invulling als het gaat om een bonus regeling. Het Arbeidsvoorwaardenreglement Koninklijke Horeca Nederland is van toepassing.

Zie jij de functie als 'Sales Manager Het Sieraad' van Edel Amsterdam zitten? Stuur dan je CV en motivatie per email naar info@het-Sieraad.nl