



Vacature Sales Manager Het Sieraad

Het Sieraad is een groots en bruisend rijksmonument in het mooie stadsdeel de Baarsjes. In Het Sieraad zijn verschillende ruimtes te huur met als middelpunt van het pand het spectaculaire atrium met de spraakmakende glazen overkapping. Dit rijksmonument, in de stijl van De Amsterdamse School, heeft een bijzondere historie en werd gebouwd als 'De 4e Ambachtsschool. ***In het Sieraad zijn de afgelopen jaren talloze kleine - en grootschalige nationale en internationale evenementen georganiseerd. Deze bijzondere Amsterdamse locatie is lid van de 30 Unique Venues of Amsterdam.***

Voor deze unieke locatie zijn wij op zoek naar een energieke en ervaren Salesmanager, die aanvragen voor activiteiten in het Sieraad behandelt, bestaande netwerk onderhoudt en uitbouwt.

Wat verwachten wij van jou

We zoeken een Sales Manager met ervaring in de evenementen/catering branche. Omdat onze passie ligt bij het organiseren van diners, events, feesten en lezingen, zoeken wij een persoon die ons aanvult en vanuit onze visie en passie, met de klant kan meedenken.

Als visitekaartje van het Sieraad, zoek je altijd naar event oplossing van A tot Z en breng je voorstellen op maat uit waar klanten echt enthousiast van worden. Je kunt de klanten adviseren vanuit ons brede aanbod.

De Sales Manager van Het Sieraad is eindverantwoordelijk voor het acquisitietraject alsmede het accountmanagement relatiebeheer. Je bent, waar nodig, de schakel tussen de klant en de afdeling Edel Events en EdelSpijs (ons cateringbedrijf). Bij succesvolle groei en behalen van de doelstellingen denk je mee in het uitbouwen van je eigen sales team. Je houdt je bezig met het realiseren van een optimale bezetting van alle beschikbare zalen.

Eisen:

- Minimaal 3 jaar sales ervaring
- Sales-ervaring in de banqueting en/of evenementenbranche met voldoende ervaring in het zelfstandig opstellen van offertes
- Minimaal HBO denk- en werk niveau.
- Relevant netwerk binnen de evenementenbranche
- Communicatief sterk
- Sterke commerciële denker die zelfstandig, planmatig en administratief te werk gaat

- Gewend te werken met targets en begrotingen
- Beschikbaar voor minimaal 38 uur per week
- Minimaal 1 jaar ervaring met werken in SEM (Smart Event Manager)
- Goed in woord & geschrift NL & ENG

Wij bieden:

Een dynamische werkomgeving in een creatief en bruisend team, waarbij veel ruimte wordt geboden voor assertiviteit, groei en ondernemerschap. Het salaris valt in schaal 10 en is afhankelijk van opleiding en ervaring. Wij staan open voor een creatieve ludieke invulling als het gaat om een bonus regeling. Het Arbeidsvoorwaardenreglement Koninklijke Horeca Nederland is van toepassing. Zie jij de functie als 'Sales Manager Het Sieraad' van Edel Amsterdam zitten? Stuur dan je CV en motivatie per email naar info@het-Sieraad.nl