



Vacature Sales Manager | Edel Amsterdam

Edel Events is een creatief evenementenbureau, gevestigd in het monumentale pand het Sieraad in Amsterdam West. Edel Events is onderdeel van Edel Amsterdam.

Edel Events creëert, organiseert en faciliteert evenementen die mensen met elkaar verbindt.

Het Sieraad, waar het kantoor van Edel Events zich bevindt, is een groots en bruisend rijksmonument in het mooie stadsdeel de Baarsjes. In Het Sieraad zijn verschillende ruimtes te huur met als middelpunt van het pand het spectaculaire atrium met de spraakmakende glazen overkapping.

In het Sieraad zijn de afgelopen jaren talloze kleine - en grootschalige nationale en internationale evenementen door Edel Events georganiseerd. Tevens heeft Edel Events er recent een tweede event-locatie bijgekregen: de Hydra-Pier in Hoofddorp.

Voor deze groeiende evenementenorganisatie zijn wij op zoek naar een ambitieuze en gedreven Sales Manager, die onder andere aanvragen voor activiteiten in het Sieraad en de Hydra-Pier behandelt.

Wat verwachten wij van jou

We zoeken een Sales Manager met minimaal 3 jaar sales-ervaring in de evenementen/catering branche. Omdat onze passie ligt bij het creëren en organiseren van events waarbij het verrassen van de gast of klant voorop staat, zoeken wij een sales-tijger die ons aanvult door vanuit creativiteit en efficiency met de klant mee te denken.

Als visitekaartje van Edel Events, zoek je altijd naar de event oplossing van A tot Z en breng je voorstellen op maat uit waar klanten echt enthousiast van worden. Je kan de klanten adviseren vanuit ons brede aanbod.

De Sales Manager van Edel Events is mede verantwoordelijk voor het acquisitietraject alsmede het relatiebeheer van het huidige klantenbestand. Je bent, waar nodig, de schakel tussen de klant en de afdeling Edel Events en Edel Spijs (ons cateringbedrijf). Je houdt je tevens bezig met het realiseren van een optimale bezetting van alle beschikbare ruimtes en zalen op onze locaties.

Dit alles doe je door te werken met het salessysteem Smart Event Manager. Tevens speel je een rol in het onderhouden en updaten van het sales-systeem, zodat jij en je collega's de sales-functie efficiënt uit kunnen oefenen.

Eisen:

- Minimaal 3 jaar sales ervaring, in een soortgelijke branche is een must.
- Je hebt tijdens je sales-functie voldoende ervaring opgebouwd met het zelfstandig opbouwen van offertes.
- Minimaal HBO denk- en werk niveau.
- Communicatief sterk
- Sterke commerciële denker die zelfstandig, planmatig en administratief te werk gaat
- Gewend te werken met targets en begrotingen
- Beschikbaar voor minimaal 38 uur per week
- Minimaal 1 jaar ervaring met werken in SEM (Smart Event Manager) is een pre
- Uitstekend in woord & geschrift, Nederlands & Engels (niveau B)

Wij bieden:

Een dynamische werkomgeving in een creatief en bruisend team, waarbij veel ruimte wordt geboden voor assertiviteit en groei. Het salaris valt in schaal 10 en is afhankelijk van opleiding en ervaring. Het Arbeidsvoorwaardenreglement Koninklijke Horeca Nederland is van toepassing. Zie jij de functie als 'Sales Manager Edel Events' van Edel Amsterdam zitten? Stuur dan je CV en motivatie per email naar nathalie@edelevents.nl